

AsiaPlus、ベトナムでの営業・プロモーター 管理ツール「Q&Me Retail」のサービスを開始

株式会社 AsiaPlus
2016年12月8日

株式会社 Asia Plus（本社：世田谷区玉川、代表取締役：黒川賢吾、以下 AsiaPlus）は、ベトナムでの営業・プロモーターを効率的に管理が行えるクラウドサービス「Q&Me Retail」の正式販売を開始しました。

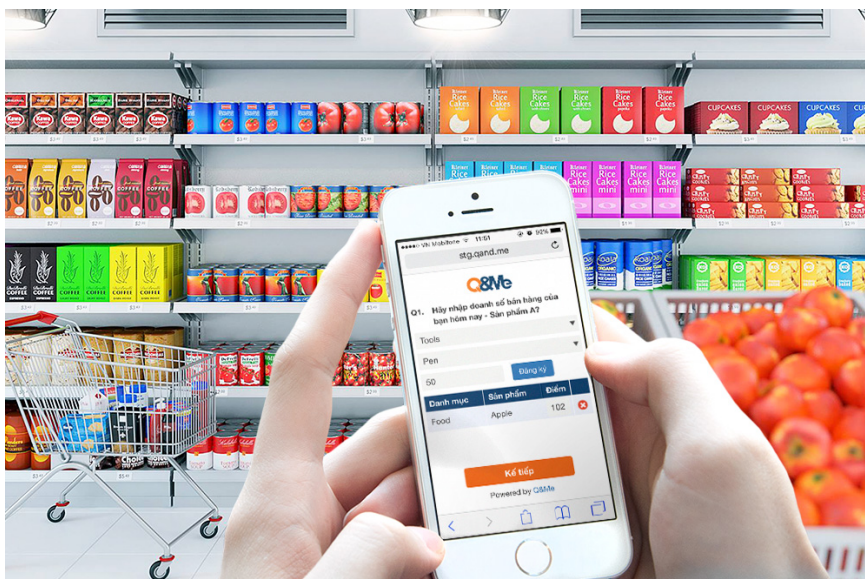
■ スマホを使って営業・プロモーターを簡単管理

アジア新興国では、外出先の営業社員や店頭プロモーターなどの管理に、エクセルや紙などのマニュアルベースで行なわれていることが多く、人材の効率的な利用が出来ていないケースが多く見られます。また、営業社員の訪問先などを把握していない企業も多く存在します。

「Q&Me Retail」は営業社員や店頭プロモーターなどの業務に必要な機能をモバイルアプリケーション化したクラウドサービスになります。モバイルアプリを使って、出退勤の管理から、売上や店頭状況の報告、社員への連絡網による情報の伝達などの機能を提供し、これらの情報は管理者がリアルタイム且つ一元的に確認をすることができます。「Q&Me Retail」を利用し、本部・現場間でより効果的な情報共有を行うことで、素早いアクションにつなげることができます。

「Q&Me Retail」は既に、日系大手メーカーや、卸企業において導入が進んでおり、2018年に100社の導入を見込んでいる。月額1ユーザー110,000 VND (約550円)での利用が可能です。

詳細は [Asia Plus ホームページ](#)にて



■ 主な機能

- **出退勤管理**：スマートフォンの位置情報を使って、スタッフの位置情報を確認できます。
- **売上・在庫管理**：小売の営業・在庫などのデータ送信をアプリから実施できます
- **店頭写真共有**：店頭写真を収集し、小売店舗の様子を把握。販促物などの導入状況の確認にも利用できます
- **Eラーニング**：スタッフに簡単なテストを実施し、理解状況の確認が可能です
- **メッセージ**：商品、プロモーションなどの最新のニュースをメッセージとしてスタッフに送信が可能です。閲覧状況についても把握できます。
- **簡単調査**：プロモーターや営業スタッフが顧客や店舗で簡単に調査を実施。データを一元的に収集できます

営業社員・店頭プロモーターに必要な機能がALL IN ONE



本件のお問い合わせは info@asia-plus.net 又は 0839 100 043 まで。